

## Tournoi académique de gestion 2023

Le tournoi de gestion, basé sur le jeu Win-firme, est organisé par l'académie de Versailles en partenariat avec la Compagnie des commissaires aux comptes de Versailles.

Il est ouvert aux :

- élèves des classes de 1<sup>ère</sup> et de terminale STMG,
- étudiants de BTS CG et de DCG.

Il se déroule en deux étapes :

- entre septembre et février dans chaque établissement,
- en mars, une finale est organisée pour permettre la rencontre des équipes gagnantes du tournoi en établissement.

### Le jeu Win-firme

**Win-firme est un jeu de simulation de gestion d'entreprise.** Les équipes (3 ou 4 participants) doivent prendre des décisions commerciales, de production et de gestion pour développer leur entreprise dans un environnement concurrentiel.

Ce jeu permet d'aborder de **nombreux points des programmes et référentiels** de 1<sup>ère</sup> et terminale STMG, de BTS CG et de DCG.

### Le tournoi en établissement

**Objectif :** découvrir les notions de gestion en début d'année ou illustrer les notions du programme en cours d'année.

**Organisation :** aucune contrainte, chaque enseignant organise le jeu avec sa classe comme il le souhaite entre septembre et février.

**Équipe gagnante :** elle est sélectionnée pour participer à la finale en fonction des critères déterminés par le professeur.

### La finale

**Objectif :** réunir des élèves et des étudiants autour d'un jeu de gestion et présenter les résultats obtenus devant des professionnels (commissaires aux comptes).

**Organisation :**

- Le matin : les équipes réalisent quelques tours du jeu Win-firme.
- L'après-midi : après un temps de préparation, les équipes exposent à l'oral les résultats obtenus. La journée se conclut par la remise des prix.

**Inscription et demande de renseignements :** [sandrine.deneuille@ac-versailles.fr](mailto:sandrine.deneuille@ac-versailles.fr)

# Le jeu Win-firme (version pro)

## La prise de décisions

| RAPPELS déc. 2020                                      |                       | Production          |  | Commercialisation    |  |                          |
|--|-----------------------|---------------------|--|----------------------|--|--------------------------|
| Stocks   |                       | Quantité à produire | Prix(UM)                                 | Qualité(UM)          | Communication(UM)                            | Détruire stock           |
| 648  |                       | (A) Scooter G1 1000 | 600                                      | 60000                | 35000  | <input type="checkbox"/> |
| 625  |                       | (B) Scooter G2 400  | 700                                      | 60000                | 35000  | <input type="checkbox"/> |
| 0  |                       | (C) Scooter G3 0    | 0  | 0                    | 0  | <input type="checkbox"/> |
| <b>Ouvriers</b>  |                       |                     |  |                      |  |                          |
| nombre   | embauches(+)          | licenciements(-)    |  |                      |  |                          |
| 80   | 0                     | 0                   |  |                      |  |                          |
| Salaire(UM)  | Salaire mens.(UM)     |                     |  |                      |  |                          |
| 190  | 200                   |                     |  |                      |  |                          |
| <b>Machines</b>  |                       |                     |  |                      |  |                          |
| nombre de machines                                     | achats                | ventes              | coût investissements à long terme        |                      |  |                          |
| 1  | machines classiques 0 | 0                   | 0  | valeur(UM): 300000,0 | rendement/ouvrier 30                         |                          |
| 0  | machines modernes 0   | 0                   | 0  | valeur(UM): 900000,0 | rendement/ouvrier 60                         |                          |
|  |                       |                     |  | capacité 10000       |  |                          |
| <b>Scientifique</b>                                    |                       |                     |  |                      |  |                          |
| R&D cumulé(UM)   | Recherche et Dév. 0   |                     | UM                                       | 0                    | Investissement R&D maximum : 500 000         |                          |
| 300000   |                       |                     |  |                      | R&D pour développer (B) Scooter G2 : 300000  |                          |
| Capacité max de financement                            |                       |                     |  |                      | R&D pour développer (C) Scooter G3 : 1000000 |                          |
| 1367258  |                       |                     |  |                      |  |                          |
| <b>Prévisions</b>                                      |                       |                     |  |                      |  |                          |
|  |                       |                     | CA prévisionnel                          | 1450000              | Résultat prévisionnel (après IS)             | 440000                   |
| <b>Financement</b>                                     |                       |                     |  |                      |  |                          |
| Max.   |                       |                     | Montant du dividende versé cette année : | 25000                |  |                          |
| 327100   |                       |                     | Emprunt bancaire à souscrire             | 0                    |  |                          |
| 632735   |                       |                     | Montant de la trésorerie à placer        | 0                    |  |                          |
| 734523   |                       |                     |  |                      |  |                          |
| <b>ETUDES</b>  |                       |                     |  |                      |  |                          |
| <input type="checkbox"/> sur la prévision des ventes ? |                       |                     |  |                      |  |                          |

## Extrait du rapport

| COMPTABLE                                |  |
|--|--|
| Bilan, décembre 2021                     |  |
| ACTIF                                    | PASSIF   |
| IMMOBILISATIONS:                         | CAPITAUX PROPRES                                     |
| Machines 0                               | Capital 300 000                                      |
|  | Réserves 471 259                                     |
|  | Résultat après I.S. 434 412                          |
| STOCKS:                                  | DETTES   |
| (B) Scooter G2 48 160                    | Dettes fournisseurs 15 000                           |
| Créances clients 366 375                 | Dettes fiscales 217 172                              |
| Banque 1 023 308                         | <b>TOTAL 1 437 843</b>                               |
| <b>TOTAL 1 437 843</b>                   |  |
| Compte de résultat, année 2021           |  |
| CHARGES                                  | PRODUITS   |
| Achat de matières 60 000                 | Ventes:  |
| Frais fixes de production 100 000        | (A) Scooter G1 998 800                               |
| Frais fixes adm. & dist. 90 000          | (B) Scooter G2 476 700                               |
| Budget communication 70 000              |  |
| Budget qualité 120 000                   |  |
| Budget R&D 0                             |  |
| Coût de stockage 4 816                   | Production stockée de produit (A) Scooter G1 -77 760 |
| Dépreciation stock 0                     | Production stockée de produit (B) Scooter G2 -39 340 |
| Charges salariales 192 000               |  |
| Amortissements 60 000                    |  |
| Impôts 217 172                           |  |
| Résultat net après IS (bénéfice) 434 412 |  |
| <b>TOTAL 1 348 400</b>                   | <b>TOTAL 1 348 400</b>                               |

FINANCIER

RESSOURCES HUMAINES

COMMERCIAL

TECHNIQUE ET SCIENTIFIQUE

...

## Exemple de déroulement d'une séquence (durées minimales)

- 1<sup>ère</sup> séance (2 heures) : présentation des objectifs et des paramètres du jeu, analyse des décisions et des rapports de l'année précédente et un tour « test ».
- 2<sup>ème</sup> séance (2 heures) : deux tours de jeu.
- 3<sup>ème</sup> séance (2 heures) : dernier tour de jeu et synthèse des notions abordées.
- 4<sup>ème</sup> séance (2 heures) : préparation et présentation orale des résultats.

À adapter en fonction du nombre de tours envisagé, des objectifs pédagogiques, du niveau des élèves...